

ления, нарушающий гражданские права и охраняемые законодательными актами интересы гражданина и (или) юридического лица, может быть признан судом недействительным. Соответственно, без уяснения содержания категории «охраняемые законодательными актами интересы гражданина и (или) юридического лица», реализация указанной нормы на практике может вызвать сложности, что, в свою очередь, может осложнить привлечение виновных лиц к гражданско-правовой ответственности.

В целях совершенствования механизма защиты прав и законных интересов граждан от неправомерных действий (бездействия) государственных органов и должностных лиц предлагаем отразить основные подходы к пониманию категории «права, свободы и законные интересы граждан» в постановлении Пленума Верховного Суда Республики Беларусь от 24 декабря 2009 г. № 11 «О применении судами законодательства, регулирующего защиту прав и законных интересов граждан, при рассмотрении жалоб на неправомерные действия (бездействие) государственных органов, иных организаций и должностных лиц».

УДК 347.19

*А.А. Грабовой*

### **СООТНОШЕНИЕ КОММЕРЧЕСКОЙ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

В науке гражданского права соотношение понятий «коммерческая деятельность» и «предпринимательская деятельность» является предметом постоянных дискуссий. Сегодня, как и ранее, предпринимаются попытки подвести одно понятие под другое и определить их как тождественные. Поэтому под понятием «коммерция» часто понимают любую предпринимательскую деятельность, которая осуществляется с целью достижения экономических результатов. В связи с этим часто встречаются такие понятия, как «коммерческий банк», «коммерческое учебное заведение», «коммерческое предприятие», «коммерческое назначение» и др. С данной позицией соглашается и законодатель. В частности, гл. 4 Гражданского кодекса Украины под названием «Хозяйственная коммерческая деятельность (предпринимательство)». Однако в достаточно похожих категориях, несмотря на их сходство, все же существуют определенные различия. В связи с этим вызывает сомнение позиция ученых, которые толкуют коммерческую и предприниматель-

скую деятельность, как тождественные понятия. Согласно ч. 1 ст. 42 ГК предпринимательство – это самостоятельная, инициативная, систематическая, на собственный риск, хозяйственная деятельность, осуществляемая субъектами хозяйствования (предпринимателями) с целью достижения экономических, социальных результатов и получения прибыли. Исходя из вышеизложенного следует, что предпринимательством считается любая хозяйственная деятельность.

В частности, под предпринимательской деятельностью можно рассматривать: производственную деятельность (инновационную, научно-техническую, производство товаров, оказание услуг, информационную, производственное потребление товаров); консультационную деятельность (общее управление, администрирование, финансовое управление, маркетинг, кадровое управление, информационные технологии) и др. При этом следует отметить, что данный перечень не является исчерпывающим, ведь стремительное развитие общественных, экономических отношений и информационных технологий приводят к постоянному возникновению новых видов деятельности, которые наделены признаками предпринимательства. Однако предпринимательство не стоит рассматривать только как деятельность. Ведь деятельность есть и способ хозяйствования, и условия рынка.

Что же касается коммерческой деятельности, то, как и в предпринимательской деятельности, ее целью является получение прибыли. Однако, в отличие от предпринимательства, коммерческая деятельность имеет ряд специфических признаков.

Анализируя работу Г.Ф. Шершеневича, Е.А. Суханов пришел к выводу, что торговое право – это совокупность норм частного права, которые предназначены для регулирования торгового (коммерческого) оборота, т. е. взаимоотношений профессиональных коммерсантов.

В отличие от предпринимательской деятельности, коммерческая деятельность осуществляется только как посредничество между производителями и потребителями при обороте экономических благ. В таком случае юридические и/или фактические действия, которые совершает посредник (коммерсант) от своего имени, необходимо рассматривать как торговую деятельность. При этом коммерческий интерес посредника при осуществлении юридических и/или фактических действий заключается в систематическом получении прибыли (вознаграждения) за совершение таких действий.

Данная деятельность рассчитана на неопределенное количество действий, целью которых является постоянное получение прибыли. Случайного, хотя бы и повторяющегося совершения действий, непосредственно связанных с торговлей, является недостаточно, чтобы последние рассматривались как коммерческая деятельность.

Необходимо отметить, что сделки, совершаемые с целью непосредственного обмена между производителями и потребителями, не относятся к коммерческой деятельности, ведь в них отсутствуют признаки торгового посредничества, которые присущи коммерческой деятельности. Из вышеизложенного следует, что коммерческий интерес посредника заключается в получении прибыли (вознаграждения) за совершение юридических и/или фактических действий. Итак, в отличие от предпринимательской деятельности, производство не принадлежит к составляющим элементам коммерческой деятельности.

Исследуя соотношение понятий «коммерческая деятельность» и «предпринимательская деятельность», стоит упомянуть и о субъектах, осуществляющих такую деятельность. Как правило, коммерсантами (коммерческими посредниками) являются лица, имеющие особые профессиональные знания и навыки в определенной сфере деятельности, которые нередко подтверждаются разрешениями или лицензиями на осуществление определенного вида деятельности. Их деловая и профессиональная компетенция обеспечивает эффективное достижение юридических и экономически значимых результатов в сфере торговли. Так, участниками торгов на фондовом рынке могут быть только брокеры, дилеры и управляющие. Другие юридические и физические лица могут совершать операции на фондовом рынке исключительно с помощью брокеров (коммерсантов), которые являются субъектами торговой деятельности.

Из вышеизложенного следует, что коммерческая деятельность может проявляться не только в торговле, торгово-закупочной и торгово-посреднической деятельности, но и в сфере финансовой деятельности (банковской, страховой, лицензионной, аудиторской).

Однако для осуществления предпринимательства физическому или юридическому лицу необязательно быть профессионально осведомленным или получать разрешительные документы. Ведь законодателем выделена лишь незначительная часть деятельности, для осуществления которой субъекту предпринимательской деятельности необходимо получать разрешения и лицензии.

Итак, из вышеизложенного следует, что коммерческую деятельность стоит рассматривать не как понятие, подобное предпринимательской деятельности, а как отдельный вид деятельности, которая регулируется нормами гражданского права, субъект коммерческой деятельности не только наделен профессиональными знаниями и навыками, а и выступает между производителем и потребителем в качестве посредника, который не осуществляет производственной деятельности.

УДК 347.41

*Д.В. Грузинский*

## **ИМУЩЕСТВЕННЫЕ ПРАВА НА РЕЗУЛЬТАТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ОБЪЕКТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ**

Исключительные права в свете развития постиндустриального общества в гражданских правоотношениях заслуживают все больше внимания, что увеличивает актуальность изучения исключительных прав как правовую категорию и разновидность имущественных прав. В Республике Беларусь исключительные права занимают особое место. Этому свидетельствует тот факт, что исключительным правам, в частности авторским и смежным правам, отведена отдельная гл. 61 в Гражданском кодексе Республики Беларусь. В этой главе содержатся общие нормы, регулирующие общественные отношения, складывающиеся по поводу объектов гражданских прав, на которые могут распространяться исключительные права.

Специальные нормы, регламентирующие исключительные права в Республике Беларусь, содержатся в Законе Республики Беларусь от 17 мая 2011 г. № 262-З «Об авторском праве и смежных правах» и иных законодательных актах.

Вместе с тем некоторые ученые считают целесообразным рассматривать исключительные права как субинститут имущественных прав. Данная позиция исходит из того, что исключительные права по своим признакам схожи с имущественными правами, а существенных отличий между понятиями «имущественные права» и «исключительные права» не наблюдается.

Итак, имущественным правам, как и каждому объекту гражданского права, присущ ряд признаков:

1. Принадлежность. Данный критерий исходит из того, что прав на имущество без их субъекта не может существовать.

2. Способность служить средством реализации имущественного интереса. Согласно позициям некоторых ученых-юристов, в том числе и Д.М. Чечота, характер имущественного интереса как нужды в некоем благе оказывает непосредственное влияние на характер соответствующего права.

3. Возможность отчуждения. Подразумевается отрыв от личности носителя. В современном праве, в отличие от римского права, личность кредитора и должника в большинстве случаев носит второстепенный характер: права и обязанности могут передаваться.