

Использование специальных знаний в выявлении (раскрытии) экономических преступлений осложнено рядом обстоятельств. Во-первых, вопросы привлечения специалиста на разных этапах оперативно-розыскного производства недостаточно разработаны наукой. Во-вторых, оперативные сотрудники часто не обладают достаточными знаниями о методах и возможностях современной науки, ввиду чего возникают проблемы с привлечением специалистов на разных этапах ОРД. В-третьих, проблемы взаимодействия органов, осуществляющих ОРД, и лиц, обладающих специальными знаниями, возникают в плоскости тактики. В-четвертых, использование преступниками современных технологий затрудняет процесс получения необходимой исходной информации об обстоятельствах совершенного противоправного деяния. В-пятых, результаты использования специальных знаний применяются в качестве ориентирующей информации, что в последующем, как правило, затрудняет их использование в уголовном процессе.

Подводя итог сказанному, отметим, что недостаточная разработка теоретико-правовой базы и выработанных на ее основе практико-ориентированных рекомендаций по вопросам использования специальных знаний при выявлении (раскрытии) экономических преступлений негативно влияет на оперативно-служебную деятельность, а также может являться одной из причин возникновения сложностей в вопросах борьбы с преступностью.

УДК 346.543.1

В.В. Паращенко

О РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА СВОБОДЫ ДОГОВОРА В ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Сильным и процветающим в современном мире можно считать лишь государство, в основе существования которого вообще и развития в частности стоит защита национальных интересов. Сегодня вопросы обеспечения экономической безопасности выступают важнейшими составляющими элемента обеспечения национальной безопасности государства. Также они актуальны для деятельности различных интеграционных образований, участником которых является Республика Беларусь (Союзное государство, СНГ, ЕАЭС и др.).

В Беларуси четко обозначена национальная политика в сфере обеспечения экономической безопасности, определены необходимые условия нейтрализации внутренних источников угроз национальной безопасности в экономической сфере. Так, в ч. 3 п. 50 Концепции национальной безопасности Республики Беларусь, утвержденной Указом Президента Республики Беларусь от 9 ноября 2010 г. № 575, обращено внимание на значимость последовательного стимулирования деловой активности, нацеленного на преодоление монополизма и развитие конкуренции в экономических отношениях, поощрение предпринимательской инициативы, а также формирование государственно-частного партнерства.

Ввиду того что инвестиционное право представляет собой комплексную отрасль права, дальнейшее развитие данное положение находит в отдельных нормах гражданского, финансового, хозяйственного законодательства. В ст. 4 Закона Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-З «Об инвестициях» неисчерпывающим образом закреплены способы осуществления инвестиций на территории Республики Беларусь, среди которых следует выделить договорные обязательства. Наряду с концессионным договором в инвестиционной деятельности широкое распространение получили инвестиционный договор, соглашение о государственно-частном партнерстве и др.

В современных условиях осуществление инвестиций на основании договорных обязательств следует признать весьма перспективным, так как договор по своей сути является достаточно гибким правовым инструментом, позволяющим сторонам соглашения между собой оперативно реагировать на изменяющиеся экономические условия ведения бизнеса, изменять или прекращать взаимные права и обязанности.

Договор (соглашение) является старейшей правовой конструкцией, посредством которой еще в древние времена упорядочивались общественные отношения, связанные с товарно-денежным оборотом. Договор как правовой институт находил свое отражение в нормах римского частного права и других памятниках истории права.

Указанные договорные обязательства по сути являются самостоятельными правовыми институтами, при этом они основываются на определенных принципах как конституционной, так и отраслевой принадлежности, важнейшим из которых является принцип свободы договора, который применительно к инвестиционной деятельности имеет свои особенности.

В абзаце 7 ч. 2 ст. 2 ГК Республики Беларусь закреплён принцип свободы договора. Общий смысл данного принципа заключается в том, что граждане и юридические лица свободны в праве заключения договора, при этом

по общему правилу понуждение к заключению договора не допускается, за исключением случаев, когда обязанность заключить договор предусмотрена законодательством или добровольно принятым обязательством.

Анализ законодательства, регулирующего инвестиционные договорные обязательства, позволяет прийти к выводу, что оно не только провозглашает принцип свободы договора, но и гарантирует его реализацию. Такие гарантии отражены в частности в ст. 180 ГК, дающей возможность признания недействительными сделок, совершенных под влиянием обмана, насилия, угрозы, злонамеренного соглашения представителя одной стороны с другой или вследствие стечения тяжелых обстоятельств (кабальная сделка).

Реализации принципа свободы договора в инвестиционной деятельности способствуют гражданско-правовые нормы, предусматривающие меры ответственности за осуществление недобросовестной конкуренции, а также нормы уголовного и административного законодательства, устанавливающие ответственность за понуждение к совершению сделки, нарушение антимонопольного законодательства и др.

Применительно к специфике инвестиционной деятельности, а также опосредующих ее договорных обязательств принцип свободы договора имеет ряд особенностей.

Во-первых, наличие специфического субъектного состава: для соглашения о государственно-частном партнерстве это государственный партнер (Республика Беларусь и уполномоченные государственные органы, административно-территориальные единицы и уполномоченные местные органы власти) и частный партнер (коммерческая организация либо индивидуальный предприниматель), для концессионного договора – это концедент (Республика Беларусь или ее административно-территориальная единица, от имени которых выступают государственные органы) и концессионеры (инвесторы, за исключением государственных юридических лиц), для инвестиционного договора – Республика Беларусь и инвесторы.

Полагаем, что участие в качестве стороны указанных договорных обязательств Республики Беларусь и ее административно-территориальных единиц не следует рассматривать как факт ограничения действия принципа свободы договора на инвестиционную деятельность, так как Республика Беларусь, и ее административно-территориальные единицы являются активными участниками гражданских правоотношений, носителями субъективных гражданских прав и обязанностей и участвуют в отношениях, регулируемых гражданским законодательством, на равных с иными участниками этих отношений – физическими и юридическими лицами.

Во-вторых, по общему правилу сторонам предоставлено право заключать договоры, в которых содержатся элементы различных договоров, предусмотренных законодательством, – так называемый смешанный договор (например, соглашение о государственно-частном партнерстве, являясь комплексным правовым институтом, включает в себя элементы договоров о взаимодействии, о совместной деятельности, о конфиденциальности купли-продажи, аренды, страхования и др.). В данном случае к отношениям сторон по смешанному договору применяются в соответствующих частях правила о договорах, элементы которых содержатся в смешанном договоре, если иное не вытекает из соглашения сторон или существа смешанного договора.

В-третьих, условия договора, как правило, определяются сторонами по своему усмотрению с учетом обязательных для них правил, установленных законодательством. Другими словами, в случаях когда условия договора предусмотрены диспозитивной нормой, стороны могут соглашением между собой установить новое или изменить существующее условие, которое предусмотрено в ней, если это не противоречит законодательству.

Особенностью экономической деятельности является то обстоятельство, что эти общественные отношения не стоят на месте, а динамично развиваются, что, в свою очередь, вызывает необходимость корректировки ранее определенных сторонами условий договора. В этой связи важно обратить внимание на правило, установленное в п. 2 ст. 392 ГК: если после заключения и до прекращения действия договора принят акт законодательства, устанавливающий обязательные для сторон правила, иные, чем те, которые действовали при заключении договора, условия заключенного договора должны быть приведены в соответствие с законодательством, если иное не предусмотрено законодательством.

Таким образом, на основании сказанного можно сделать следующие выводы. Осуществление инвестиционной деятельности на основании договорных обязательств является важнейшим стимулом деловой активности, способствует развитию конкуренции в экономических отношениях, поощряет предпринимательскую инициативу и в конечном итоге выступает в качестве одного из условий нейтрализации внутренних источников угроз национальной безопасности в экономической сфере. Реализация принципа свободы договора применительно к концессионному и инвестиционному договорам, а также к соглашению о государственно-частном партнерстве имеет свои особенности. Они заключаются в специальном субъектном составе (одной из сторон договора выступает Республика Беларусь, ее административно-территориальные

единицы в лице уполномоченного государственного органа или органа местного управления); сложной конструкции рассматриваемых договорных обязательств, включающих в себя элементы других договоров (смешанные договоры); предоставленной сторонам возможности самостоятельно определять условия договора, устанавливать взаимные права и обязанности, не противоречащие законодательству.

УДК 351.746.2

М.А. Пашкеев

ВНЕДРЕНИЕ КОНСАЛТИНГА И АУТСОРСИНГА В СФЕРЕ ОКАЗАНИЯ ОХРАННЫХ УСЛУГ КАК ОДНА ИЗ СОСТАВЛЯЮЩИХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Главными составляющими эффективной деятельности сегодня являются актуальность, информация, управление знаниями, компетенции и идеи людей, производство услуг, гибкость и оперативность управления.

Ряд отечественных предприятий готовы к тому, чтобы в определенной степени передать свои непрофильные виды деятельности, что оправдывает высокие требования к профессионализму исполнителей услуг и способствует разделению труда и формированию новых сфер услуг. Среди таких форм наиболее динамично развивающимися являются консалтинг и аутсорсинг.

В гражданском и трудовом законодательстве Беларуси отсутствуют определения понятий «консалтинг» и «договор аутсорсинга». Аутсорсинг (от англ. outsourcing) – передача традиционных неключевых функций организации внешним исполнителям – аутсорсерам, субподрядчикам, высококвалифицированным специалистам сторонней фирмы; отказ от собственного бизнес-процесса и приобретение услуг по реализации этого бизнес-процесса у другой, специализированной организации.

Как следует из определения, аутсорсинг выражается в передаче нетипичных и неключевых функций от одной компании к другой с целью повышения эффективности функции за счет квалификации, опыта и ресурсов подрядной организации.

Таким образом, заказчик ставит перед поставщиком услуг конечные цели и определяет задачи, а методы, средства и пути достижения этих целей полностью зависят от выбора исполнителя, на которого возлагается и вся ответственность за достижение требуемых результатов.

В зависимости от особенностей и организации аутсорсинговых взаимоотношений выделяют следующие формы, применимые к деятельности, например, Департамента охраны:

выборочный аутсорсинг – передача аутсорсеру конкретных функций или частей бизнес-процессов компании, при котором ряд взаимосвязанных функций выполняется компанией самостоятельно;

полный аутсорсинг – передача аутсорсеру целиком штата сотрудников и отдельных функций, относящихся к основной деятельности компании с возложением полной ответственности на аутсорсера за их выполнение.

Компании, которые не имеют возможности передать бизнес-процесс на аутсорсинг, пользуются услугами консалтинговых компаний.

Консалтинг (англ. consulting – советовать, справляться) подразумевает под собой деятельность специальных компаний по консультированию клиентов по финансовым, экономическим, юридическим и другим профессиональным вопросам.

Международная британская ассоциация по управленческому консалтингу выделяет три обязательных элемента в консалтинге: идентификация проблемы, рекомендации по ее разрешению, помощь по внедрению рекомендации в деятельность организации.

Консультационная услуга – это совет, анализ, оценка, рекомендация либо справка в предметной области деятельности (проблем) клиента.

Существуют различные точки зрения по поводу совместимости консалтинговых услуг и аутсорсинга.

Общая основа для объединения аутсорсинга и консалтинга – это информационный продукт, основанный на знаниях и опыте. Отличие заключается лишь в способах реализации деятельности в рамках аутсорсинга и консалтинга и порядке предоставления услуг. Консалтинг может быть как разовой услугой, так и длящейся. Результатом деятельности должен быть обоснованный вывод по конкретным вопросам заказчика. Аутсорсинг же предполагает постоянное участие исполнителя в процессах, передаваемых на аутсорсинг, с предъявлением результатов заказчику через определенный промежуток времени. Чаще всего в рамках аутсорсинга специалист компании-исполнителя находится на рабочем месте в компании, которая обратилась за помощью.

Главная задача безопасности состоит в предотвращении ущерба, который может быть нанесен посредством преступлений против личности, уничтожения или хищения имущества. Задачами безопасности являются: установление и пресечение всего, что может выступать в качестве угрозы, а также ослабление последствий негативного характера, которые могут возникать от нарушений безопасности.